

Комерцијално работење (CA)

Апликацијата за комерцијално работење претставува апликативно, програмско решение кое им овозможува на корисниците лесно, брзо и ефикасно следење на производството, понудите, нарачките и продажбата во рамките на нивната компанија. Со решението кое ние го нудиме проблемите кои со себе ги носеа рачните начини на водење на овој процес се надминати.

Апликацијата за комерцијално работење ги содржи следниве модули:

- Нарачки за производство
- Рецепттури
- Налог за испорака
- Понуди
- Фактурирање

Нарачки за производство

Евиденција на влезните нарачки, особено важно за претпријатијата и институциите со интензивна комерцијална комуникација. Во себе вклучува:

- Следење на разни ценовници и анализа на комитентите
- Валутите
- Начините на плаќање и испорака и сл.
- Можност нарачките да се генерираат од претходно внесените понуди
- Feedback и споредба на нарачките со фактурите и испратниците
- Богат избор на извештаи за статусот и текот на нарачките
- Споредбени анализи и сл.

Налог за испорака

Евиденција на излезните налози за испорака, особено важно за претпријатијата и институциите со интензивна комерцијална комуникација. Во себе вклучува:

- Следење на разни ценовници и анализа на комитентите
- Валутите
- Начините на плаќање и испорака и сл.
- Можност испратниците да се генерираат од претходно внесените налози на испорака
- Feedback и споредба на налозите со испратниците
- Извештаи по повеќе критериуми

Рецептури

За да се изработи некој производ потребни ни се сите материјали кои се користат за истиот. Во апликацијата има можност да се внесат рецептурите за сите материјали и потоа истите се користат секаде каде што е потребно, при што немаме дуплирање на податоци и беспотребно губење време на корисниците.

Понуди

Компјутеризирање на првиот чекор во комерцијалното работење. Во себе вклучува:

- Формирање на база на комитенти и потенцијални комитенти
- Евидентирање на понудите и формирање на ценовници
- Пратење на реализацијата на понудите и нивниот статус
- Извештаи по разни критериуми (реализирани и нереализирани понуди, споредба на понудите со фактурите и сл.)

Фактурирање

Основен комерцијален и сметководствен процес, мост меѓу материјалните (испратници) и финансиските документи од една страна и комерцијалните (нарачки, понуди) од друга страна, претворен во посебен модул со следните елементи:

- Податоци за комитентите
- Валутите
- Начините на плаќање и испорака и сл.
- Можност од печатење во разни формати, Со истакнато лого на фирмата и податоци на нејзино барање
- Преземање на податоци од дадените понуди или од внесените нарачки од комитентите
- Feedback и споредба на нарачките со фактурите и испратниците
- Извештаи по разни критериуми (комитенти, валути, долгови и побарувања, даночен извештај и сл.)

На крај сакаме да напоменеме дека Еликософт со својот тим стои на располагање на сите заинтересирани субјекти за било какви информации.